

ARCUS

“MENADŽER PRODAJE”

Zbog izražene potrebe za kadrovima koji su sposobni , lojalni , spremni na rad , željni ličnog uspeha i satisfakcije kao i dobre zarade ARCUS predstavlja model “MENADŽER PRODAJE “ koji se sastoji iz:

- **Obuka** (sastoji se od upoznavanja proizvoda , ponude i osnova prezentacije)
- **Probni rad** (tri meseca)
- **Rešavanje daljeg statusa asistenta prodaje**
(produžetak istog statusa , inaguracija u menadžera ili raskid saradnje)

OBAVEZE I PRAVA MENADŽERA PRODAJE

1. MENADŽER iz Novog Sada i Beograda može koristiti službeni auto .
2. MENADŽER besplatno dobija sav štampani materijal za promocije .
3. MENADŽER prodaje isključivo **ARCUS i INADA** masažni program po uslovima i cenama iz važećeg cenovnika.
4. MENADŽER za prezentacije ima na raspolaganju sve **ARCUS** izložbeno prodajne salone ali uz najavu i zakazivanje.
5. MENADŽER pre početka rada mora potpisati ugovor u kome su regulisani odnosi i obaveze između njega i **ARCUS-a** .
6. MENADŽER na prezentacijama mora imati legitimaciju menadžera koju je dužan pokazati prisutnima ili je nositi na vidnom mestu.
7. MENADŽER mora imati savladan status asistenta da bi postao menadžer.
8. MENADŽER mora imati licencu i legitimaciju za rad.
9. MENADŽER dostavlja dnevni izveštaj TIM MENADŽERU .

PRAVILA I BONUSI

1. MENADŽER radi pod nadzorom mentora , i njemu podnosi dnevne izveštaje o svom radu .
 2. MENTOR na kraju meseca pravi mesečni izveštaj i daje ocenu menadžera .
 3. MENADŽER može za sve vreme rada konsultovati i tražiti uputstva mentora .
 4. MENADŽER ima bonuse koje mora da ispuni i za koje dobija nadoknadu a to su :
 - a. **Prvog meseca** menadžer treba da napravi neto prometa **najmanje 2000 eur** i za to dobija fiksno 100 eur, prijavu , 100 eur goriva, 50eur tel. kredita i procenat od 10 % (180eur)
 - b. **Drugog meseca** menadžer treba da napravi neto prometa **najmanje 5000 eur** i za to dobija fiksno 100 eur, prijavu , 150 eur goriva, 50eur tel. kredita i procenat od 8 % (370eur)
 - c. **Trećeg meseca** menadžer treba da napravi neto prometa **najmanje 10000 eur** i za to dobija fiksno 100 eur, prijavu , 200 eur goriva, 50eur tel. kredita i procenat od 8 % (740eur)
- Napomena – ukoliko menadžer radi ceo mesec u tržišnom centru može koristiti auto ali dobija samo pare za gradski prevoz
5. MENADŽER ne može pre isteka od 6 meseci postati TIM MENADŽER bez obzira i ukoliko je formirao svoj tim menadžera prodaje od 5 ljudi. On može ukoliko je formirao tim samo uzimati deo provizije koji mu pripada od njihove prodaje.
 6. Procenat zarade menadžera se obračunava tako što se ostvarena prodajna neto cena deli sa procentom i dobija se iznos .Primer - ostvarena prodajna cena fotelje 5000 eur , procenat 5% , zarada 238 eur. ($5000 : 1.05 = 4762 \times 5\% = 238\text{eur}$)
 7. MENADŽER koji nakon 6 meseci ispuni bonuse , zasluži dobru ocenu mentora i oformi tim dobija status **TIM MENADŽERA** .

NAPOMENE

- ARCUS zadržava pravo da jednostrano i bez najave raskine ugovor sa MENADŽEROM ako iz bilo kog razloga on ne zadovoljava postavljene i ugovorene standarde i uslove rada u kompaniji .
- ARCUS nudi napredovanje .
- ARCUS prihvata i realizuje sve ideje i projekte od strane svojih ASISTENATA ukoliko su finansijski opravdani.

Pronađite sebe i ostvarite se u ARCUS-u.